

## ÎNDRUMAR

privind efectuarea analizei cu privire la încadrarea întreprinderilor în categoria IMM, a întreprinderii unice și a ajutorului de minimis de către solicitanții de ajutor financiar nerambursabil în cadrul apelurilor de proiecte finanțate prin PNRR Componenta 9 Investiția 3 Măsura1: „*Schemă de minimis și schemă de ajutor de stat în contextul digitalizării IMM-urilor*”

Prezentul îndrumar urmărește să descrie modalitatea de verificare a încadrării unei întreprinderi în categoria IMM, a întreprinderii unice precum și calculul ajutorului de minimis.

### 1. Analiza cu privire la încadrarea unei întreprinderi în categoria IMM

În conformitate cu prevederile Legii nr. 346/2004 privind stimularea înființării și dezvoltării IMM-urilor, cu modificările și completările ulterioare, Recomandarea CE nr. 361/2003 privind definiția IMM-urilor și Manualul utilizatorului pentru definiția IMM-urilor (Comisia Europeană, 2015), având la bază următoarele considerente:

- a) Regulile și principiile de mai jos au ca scop verificarea informațiilor înscrise de către solicitantul de ajutor financiar nerambursabil în cuprinsul Declarației privind încadrarea întreprinderii în categoria IMM, depusă împreună cu cererea de finanțare;
- b) Responsabilitatea privind informațiile cuprinse în Declarație, precum și respectarea normelor legale în vigoare privind încadrarea în categoriile IMM, îi revine în exclusivitate solicitantului de finanțare;
- c) Verificarea încadrării solicitantului în categoria IMM va fi efectuată prin raportare la regula celor două exerciții financiare consecutive înainte de anul în care a fost depusă cererea de finanțare;
- d) Verificarea încadrării solicitantului în categoria IMM corespunzătoare se va realiza în baza Declarației privind încadrarea întreprinderii în categoria IMM completă și conformă, precum și a unei analize efectuate în etapa de evaluare, selecție și contractare, în baza documentelor și informațiilor prevăzute și solicitate prin Ghidul solicitantului. Analiza respectivă vizează verificarea încadrării întreprinderii solicitantului în categoria IMM la data depunerii cererii de finanțare și la momentul semnării contractului de finanțare;
- e) Verificarea vizează stabilirea încadrării în categoria IMM corespunzătoare luând în considerare modificările asupra încadrării în categoria IMM prin depășirea plafoanelor stabilite pentru încadrarea în categoria IMM în 2 exerciții financiare înainte de anul în care a fost depusă cererea de finanțare;
- f) Se va putea solicita orice documente suplimentare necesare pentru efectuarea verificării, inclusiv informații despre top clienți - furnizori, legături cu persoane fizice, juridice, relații comerciale, relații de familie, etc, refuzul solicitantului de a pune la dispoziție documentele/informațiile solicitate conduce la respingerea cererii de finanțare/rezilierea contractului de finanțare;
- g) În etapa de contractare, solicitantul va completa declarația privind încadrarea în categoria IMM, conform situației aplicabile la acel moment, având obligația de a declara orice modificare care a apărut de la momentul depunerii cererii de finanțare, pe parcursul procesului de evaluare și selecție și până la semnarea contractului de finanțare;
- h) Identificarea relațiilor de parteneriat și/sau legătură ale întreprinderii solicitantului de finanțare cu alte

întreprinderi se face prin raportare la situația de la data analizei, respectiv data întocmirii Declarației privind încadrarea în categoria IMM;

i) Pentru stabilirea legăturilor/parteneriatelor nu este relevant locul de înregistrare (naționalitatea) întreprinderilor analizate;

j) Se analizează atât structura acționariatului și reprezentanții legali ai solicitantului de finanțare, cât și calitatea de asociat/administrator a solicitantului de finanțare în alte întreprinderi, indiferent de locul de înregistrare a întreprinderilor;

k) Este obligatorie respectarea pragului referitor la numărul mediu anual de salariați cât și pragurile indicatorilor financiari, praguri stabilite de lege privind încadrarea unei întreprinderi în categoria IMM, în cei 2 ani consecutivi, anteriori anului în care a fost depusă cererea de finanțare; Dacă, la data întocmirii situațiilor financiare anuale întreprinderea nu se mai încadrează în plafoanele de mai sus, aceasta nu își va pierde calitatea de microîntreprindere, întreprindere mică sau mijlocie decât dacă depășirea acestor plafoane se produce în două exerciții financiare consecutive. Regula celor 2 exerciții financiare consecutive se aplică atât la depășirea pragurilor cât și la scăderea sub pragurile aferente unei categorii.

l) Solicitantul de finanțare trebuie să se încadreze în categoria IMM eligibilă atât la data solicitării finanțării (i.e. data depunerii cererii de finanțare) cât și la data acordării finanțării (i.e. data semnării contractului de finanțare).

Analiza încadrării unei întreprinderi în categoria IMM va consta în următoarele:

1. Verificarea structurii acționariatului întreprinderii solicitantului de finanțare cât și a calității acestuia în alte întreprinderi

- dacă acționarii solicitantului sunt incluși și în alte societăți comerciale, declarate, prin verificarea informațiilor privind participarea acționarilor solicitantului în alte întreprinderi așa cum au fost înscrise în Declarația privind încadrarea întreprinderii în categoria IMM;

- dacă acționarii firmelor legate/partenere cu solicitantul se regăsesc și în acționariatul altor întreprinderi, nedeclarate.

*Note:*

1. Stabilirea relației de tip legatură – parteneriat dintre solicitant și alte întreprinderi se va efectua în conformitate cu prevederile art. 4<sup>2</sup> – 4<sup>5</sup> din Legea 346/2004 privind stimularea înființării și dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii, cu modificările și completările ulterioare.

2. Conform prevederilor art. 4<sup>4</sup> din Legea nr. 346/2004, pentru stabilirea legăturilor realizate prin intermediul unor persoane fizice/grup de persoane fizice, este necesară examinarea unui criteriu suplimentar, respectiv dacă celelalte întreprinderi deținute de asociații/acționarii solicitantului verificat acționează total sau parțial pe aceeași piață sau pe piețe adiacente.

Pentru a susține procesul analitic de încadrare a unei întreprinderi în categoria IMM corespunzătoare, în conformitate cu prevederile legale statuate de Legea nr. 346/2004 privind stimularea înființării și dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii, expunem mai jos situațiile identificabile în cauză:

a. verificarea structurii acționariatului întreprinderii solicitantului de finanțare:

ACȚIONARIAT SOLICITANT DE FINANȚARE				
ASOCIAȚI PERSOANE FIZICE		ASOCIAȚI PERSOANE JURIDICE		
< 50 %	> 50 %	< 25 %	> 25 % - < 50 %	> 50 %

<p>Nu se mai analizează dacă asociatul deține participații în alte societăți</p> <p>ÎNTRERINDERE AUTONOMĂ</p>	<p>Există posibilitatea de creare a unei legături</p> <p>Se analizează:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• dacă persoana fizică deține calitatea de asociat/administrator în alte întreprinderi, indiferent de locul unde sunt acestea înregistrate;</li> <li>• toate tipurile de relații dintre întreprinderi;</li> <li>• piețele pe care acționează acestea</li> </ul>	<p>ÎNTRERINDERE AUTONOMĂ</p>	<p>ÎNTRERINDERE PARTENERĂ</p>	<p>ÎNTRERINDERE LEGATĂ</p> <p>Indiferent unde este înregistrat asociatul</p>
---	--	------------------------------	-------------------------------	--

Notă:

- Se va acorda o atenție deosebită identificării tuturor tipurilor de relații existente între întreprinderile în care o persoană fizică are putere de decizie;
- Se vor analiza inclusiv puterile pe care le pot avea grupurile de persoane fizice;

b. verificarea calității solicitantului de finanțare în alte întreprinderi:

SOLICITANT DE FINANTARE				
ADMINISTRATOR		ASOCIAT		
Puteri limitate	Puteri depline	< 25 %	≥ 25 % - < 50 %	≥ 50 %
<p>Se analizează dacă puterile conferite sau toate tipurile de relații între întreprinderi sunt de natură să exercite o influență dominantă</p> <p>ÎNTRERINDERE AUTONOMĂ – dacă nu se demonstrează o influență dominantă</p> <p>ÎNTRERINDEI LEGATE – dacă se demonstrează influența dominantă</p>	<p>ÎNTRERINDERI LEGATE</p>	<p>ÎNTRERINDERE AUTONOMĂ</p>	<p>ÎNTRERINDERI PARTENERE</p>	<p>ÎNTRERINDERI LEGATE</p> <p>Indiferent unde este înregistrat asociatul</p>

Notă:

- Se va analiza atât influența administratorului în societatea în care este desemnat, dar și influența contractului de administrare în cadrul întreprinderii care are calitatea de administrator, respectiv dependența întreprinderilor una față de cealaltă;

c. verificarea reprezentanților legali ai solicitantului de finanțare (administratori, președinte, etc.)

REPREZENTANȚI LEGALI AI SOLICITANTULUI DE FINANȚARE			
ADMINISTRATOR PERSOANE FIZICE		ADMINISTRATOR PERSOANE JURIDICE	
Puteri limitate	Puteri depline	Puteri limitate	Puteri depline
<p>Există posibilitatea de creare a unei legături</p> <p>Se analizează:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• puterile administratorului</li> <li>• dacă persoana fizică deține calitatea de asociat/administrator în alte societăți indiferent de locul unde sunt acestea înregistrate</li> <li>• toate tipurile de relații dintre întreprinderi</li> <li>• piețele pe care acționează acestea</li> </ul>	<p>Există posibilitatea de creare a unei legături</p> <p>Se analizează:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• puterile administratorului</li> <li>• dacă persoana fizică deține calitatea de asociat/administrator în alte societăți indiferent de locul unde sunt acestea înregistrate</li> <li>• toate tipurile de relații dintre întreprinderi</li> <li>• piețele pe care acționează acestea</li> </ul>	<p>Există posibilitatea de creare a unei legături</p> <p>Se analizează:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• puterile administratorului</li> <li>• dacă persoana juridică deține calitatea de asociat/administrator în alte societăți indiferent de locul unde sunt acestea înregistrate</li> <li>• toate tipurile de relații dintre întreprinderi</li> <li>• piețele pe care acționează acestea</li> </ul>	<p>ÎNȚREPRINDERI LEGATE</p>

Notă:

- Se va acorda o atenție deosebită identificării tuturor tipurilor de relații existente între întreprinderile în care o persoană fizică are putere de decizie;
- Se vor analiza inclusiv puterile pe care le pot avea grupurile de persoane fizice.

Concluzii:

i. Solicitantul de finanțare este întreprindere autonomă, dacă:

a) nu deține participații (părți sociale, acțiuni) în capitalul social al niciunei alte întreprinderi și nicio altă întreprindere nu deține participații în capitalul social al solicitantului/beneficiarului

sau

b) deține mai puțin de 25% din capitalul social sau din drepturile de vot (oricare dintre acestea este mai mare) în alte întreprinderi sau alte întreprinderi nu dețin mai mult de 25% din capitalul social sau din drepturile de vot ale solicitantului

sau

c) nu este clasificată ca întreprindere legată sau parteneră

Pragul de 25% poate fi atins sau depășit (dar să nu fie mai mare de 50%) de către următoarele categorii de investitori, cu condiția ca acești investitori să nu fie legați, individual sau în comun, de solicitanți:

- a) societăți publice de investiții, societăți de capital de risc, persoane fizice sau grupuri de persoane fizice care realizează, conform declarației anuale de venit, venituri majoritare din activitatea de investiții în capital de risc (business angels) și care investesc fonduri proprii în societăți necotate la bursă, cu condiția ca investiția totală a acestor investitori în aceeași întreprindere să nu depășească echivalentul în lei a 1.250.000 euro;
- b) universități sau centre de cercetare fără scop lucrativ;
- c) investitori instituționali, inclusiv fonduri de dezvoltare regională;
- d) autorități ale administrației publice locale, respectiv consilii locale ale unităților administrativ-teritoriale cu un buget anual mai mic de echivalentul în lei a 10 milioane euro și cu o populație mai mică de 5.000 de locuitori.

Dacă pragul de 50% este depășit de către categoriile de investitori de mai sus, solicitantul nu se mai încadrează în categoria IMM (solicitantul este considerat întreprindere mare).

ii. Solicitantul de finanțare este întreprindere parteneră cu alte întreprinderi, dacă:

- a) deține, individual sau în comun cu una ori mai multe întreprinderi legate, 25% sau mai mult din capitalul social ori din drepturile de vot ale unei alte întreprinderi (dar nu mai mult de 50%)

sau

- b) altă întreprindere deține, individual sau în comun cu una ori mai multe întreprinderi legate, 25% sau mai mult din capitalul social ori din drepturile de vot ale solicitantului (dar nu mai mult de 50%).

Relațiile directe dintre solicitant și parteneri pot fi considerate relații de nivel 1.

Se vor analiza inclusiv eventualele relații dintre partenerii solicitantului și alte întreprinderi (relații de nivel 2). Dintre acestea:

- a) Întreprinderile legate cu partenerii solicitantului, din amonte sau din aval, trebuie luate în considerare la calcularea datelor solicitantului;
- b) Întreprinderile partenere cu partenerii solicitantului, din amonte sau din aval, nu vor mai fi luate în considerare la calcularea datelor solicitantului.

iii. Solicitantul/beneficiarul este întreprindere legată cu alte întreprinderi, dacă:

- o Între solicitant și alte întreprinderi există oricare dintre următoarele raporturi:

- a) întreprindere deține majoritatea drepturilor de vot ale acționarilor sau ale asociaților celeilalte întreprinderi;
- b) întreprindere are dreptul de a numi sau de a revoca majoritatea membrilor consiliului de administrație, de conducere ori de supraveghere a celeilalte întreprinderi;
- c) întreprindere are dreptul de a exercita o influență dominantă asupra celeilalte întreprinderi, în temeiul unui contract încheiat cu această întreprindere sau al unei clauze din statutul acesteia;
- d) întreprindere este acționară sau asociată a celeilalte întreprinderi și deține singură, în baza unui acord cu alți acționari ori asociați ai acelei întreprinderi, majoritatea drepturilor de vot ale acționarilor sau asociaților întreprinderii respective.

sau

- o Între solicitant și alte întreprinderi există oricare dintre raporturile de mai sus prin intermediul uneia ori mai multor întreprinderi sau prin oricare dintre investitorii prevăzuți la art. 4<sup>2</sup> alin. (3) din Legea nr. 346/2004.

sau

- o Între solicitant și alte întreprinderi există oricare dintre raporturile de mai sus prin intermediul unei persoane fizice sau al unui grup de persoane fizice care acționează de comun acord, dacă își desfășoară activitatea sau o parte din activitate pe aceeași piață relevantă ori pe piețe adiacente.

Se vor analiza inclusiv eventualele relații dintre întreprinderile legate cu solicitantul și alte întreprinderi:

- a) Întreprinderile partenere cu întreprinderile legate cu solicitantul, din amonte sau din aval, trebuie luate în considerare la calcularea datelor solicitantului (relații de nivel 2).
- b) Întreprinderile legate cu întreprinderile legate cu solicitantul, din amonte sau din aval, trebuie luate în considerare la calcularea datelor solicitantului, indiferent de nivel. Dacă solicitantul este întreprinderea A și este legată cu o întreprindere B, care la rândul ei este legată cu altă întreprindere C, care este legată cu întreprinderea D, atunci și A este legată cu C și D iar la calculul indicatorilor financiari se vor lua în considerare toate aceste întreprinderi.

În cazul în care din analiza efectuată nu se regăsesc informații concludente privind încadrarea solicitantului în categoria IMM, se pot efectua analize suplimentare privind analiza principalilor clienți și furnizori ai solicitantului, potențiali acționari comuni, precum și alte elemente relevante în derularea procesului de analiză.

Premizele care stau la baza deciziei de aplicare a analizei suplimentare, ca urmare a interogării bazei de date ONRC - ReCom sunt următoarele:

- Structuri multiple ale acționarilor solicitantului, prin care aceștia, în mod indirect, prin intermediul unor persoane fizice sau juridice, pot să-și exercite sau pot fi sub influență dominantă față de alte firme nedeclarate ca fiind legate cu acesta;
- Similitudini în locațiile întreprinderilor și/sau sediilor administrative;
- Similitudini legate de activitatea firmelor analizate, indicând o incidență în lanțul de producție, de tip client/furnizor sau produsele/serviciile acestora fac parte din aceeași grupă de produse/servicii care, luate împreună, conduc la realizarea produsului/serviciului finit adresat unui cumpărător final.

Legăturile astfel identificate se încadrează în categoria legăturilor dintre solicitant și alte întreprinderi, împreună cu care acționează pe aceeași piață sau pe piețe adiacente prin intermediul unei persoane fizice sau al unui grup de persoane care acționează în mod indirect.

În acest sens, se analizează codurile CAEN autorizate ale întreprinderilor, înregistrate în ReCom, pentru a se determina în ce măsură activitățile codurilor CAEN autorizate sunt pe aceeași piață relevantă sau pe piețe adiacente, în conformitate cu prevederile art 4<sup>4</sup> din Legea nr. 364/2004, alin. 4 și 5:

*„Pot fi considerate întreprinderi legate întreprinderile care își desfășoară activitatea sau o parte din activitate pe aceeași piață relevantă sau pe piețe adiacente prin intermediul unor persoane fizice sau grupuri de persoane care acționează de comun acord.”*

Argumente suplimentare în vederea demonstrării legăturii sunt considerate similarități privind locațiile sediilor și punctelor de lucru, precum și similarități privind persoanele împuternicite.

Exemple în care două întreprinderi A și B sunt considerate ca acționând pe piețe adiacente:

- a) A este autoritate contractantă/contractor față de B;
- b) A utilizează serviciile/produsele lui B în desfășurarea propriei activități;
- c) A face reclamă serviciilor/produselor lui B;
- d) A predă lui B active fixe, spre utilizare;
- e) A închiriază lui B bunuri imobiliare;
- f) A și B au clienți comuni;
- g) produsele lui A și B sunt distribuite prin aceleași rețele de distribuție sau prin rețele similare;
- h) A și B acționează pe niveluri complementare ale lanțului de producție.

În astfel de situații, datele solicitantului pentru încadrarea întreprinderii în categoriei IMM corespunzătoare se calculează astfel:

- a) dacă A este ÎNTREPRINDERE AUTONOMĂ, se vor lua în calcul doar datele lui A - numărul mediu anual de salariați, cifra de afaceri netă anuală și activele totale, raportate în situațiile financiare aferente exercițiului financiar precedent, aprobate de adunarea generală a acționarilor sau asociaților;
- b) dacă A este PARTENERĂ cu alte întreprinderi, se vor cumula, la datele lui A, datele tuturor întreprinderilor partenere (inclusiv a celor legate cu întreprinderile partenere ale lui A), proporțional cu procentul de participare la capital ori cu procentul drepturilor de vot (cel mai ridicat dintre aceste procente);
- c) dacă A este LEGATĂ cu alte întreprinderi, se vor cumula, la datele lui A, 100% din datele tuturor întreprinderilor legate cu A direct și indirect.

Indicatori/ Tip de întreprindere	Întreprindere autonomă	Întreprindere parteneră	Întreprindere legată
Solicitant/beneficiar de finanțare A	100% *A	100% *A	100% *A
Întreprinderea B		% *B	100 % *B
Întreprinderea C		% *C	100 % *C
Total	100% *A	A + % *B+% *C	100% *A+100% *B+100% *C

#### Analiza încadrării în categoria IMM din punct de vedere al numărului de angajați, cifra de afaceri, active totale

Analiza se efectuează în conformitate cu prevederile Legii nr. 346/2004 privind stimularea înființării și dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii, cu modificările și completările ulterioare.

Toate informațiile utilizate pentru stabilirea încadrării solicitantului în categoria IMM se preiau din surse oficiale, respectiv din situațiile furnizate de către Oficiul Național al Registrului Comerțului și de pe site-ul Ministerului de Finanțe – secțiunea Informații fiscale și bilanțuri.

În situațiile în care se vor identifica, în procesul de evaluare, întreprinderi partenere/legate cu solicitantul, dar care nu au fost declarate inițial la depunerea cererii de finanțare, informațiile privind numărul mediu de angajați, cifra de afaceri și valoarea activelor totale aferente acestora vor fi luate în calcul la stabilirea încadrării solicitantului în categoria IMM.

În cazul în care se semnalează neconcordanțe față de informațiile furnizate de solicitant în Declarația privind încadrarea în categoria IMM – anexa la cererea de finanțare, acestea vor fi ținute în determinarea încadrării întreprinderii în categoria IMM corespunzătoare.

De asemenea, pentru a aprecia dacă două sau mai multe societăți sunt legate, solicitanților li se pot solicita informații suplimentare care să clarifice toată activitatea lor și a presupuselor firme legate.

La finalizarea verificărilor efectuate cu privire la încadrarea unei întreprinderi în categoria IMM, dacă se vor constata neconcordanțe față de informațiile declarate la momentul depunerii cererii de finanțare, în sensul că solicitantul nu corespunde categoriei IMM declarată, se vor aplica următoarele măsuri, după caz:

- a) dacă în urma verificărilor efectuate este necesară modificarea valorii ajutorului financiar nerambursabil solicitat, se va transmite o solicitare de clarificări prin care solicitantul trebuie să transmită DGIPNRRIF documentele actualizate cu noua valoare a ajutorului financiar nerambursabil cât și a modificărilor rezultate implicit din această actualizare;
- b) în cazul în care nu au fost efectuate plăți pentru acel contract de finanțare, se va demara procedura de întocmire a unui act adițional care să modifice AFN-ul aferent categoriei IMM în care se încadrează solicitantul/beneficiarul, așa cum reiese din verificarea efectuată.
- c) dacă în urma verificărilor se constată că solicitantul/beneficiarul nu se încadrează în categoria IMM, cererea de finanțare va fi respinsă automat.

## 2. Analiza cu privire la întreprinderea unică

În conformitate cu prevederile art. 2 alin. (2) din Regulamentul (UE) nr. 1.407/2013, prin definiție, întreprinderea unică include toate întreprinderile între care există cel puțin una dintre relațiile următoare:

- a) o întreprindere deține majoritatea drepturilor de vot ale acționarilor sau ale asociaților unei alte întreprinderi;
- b) o întreprindere are dreptul de a numi sau revoca majoritatea membrilor organelor de administrare, de conducere sau de supraveghere ale unei alte întreprinderi;
- c) o întreprindere are dreptul de a exercita o influență dominantă asupra altei întreprinderi în temeiul unui contract încheiat cu întreprinderea în cauză sau în temeiul unei prevederi din contractul de societate sau din statutul acesteia;
- d) o întreprindere care este acționar sau asociat al unei alte întreprinderi și care controlează singură, în baza unui acord cu alți acționari sau asociați ai acelei întreprinderi, majoritatea drepturilor de vot ale acționarilor sau ale asociaților întreprinderii respective.

Întreprinderile care întrețin, cu una sau mai multe întreprinderi, relațiile la care se face referire la literele (a)-(d) sunt considerate întreprinderi unice.

Așadar, analiza întreprinderii unice se face doar cu întreprinderi care sunt înregistrate în România și doar dacă legătura se creează prin intermediul unei persoane juridice în una din relațiile exprimate mai sus.

Astfel, stabilirea calității de întreprindere unică a solicitantului de finanțare se face cu întreprinderi în care solicitantul de deține acțiuni/părți sociale într-un procent cuprins între 50 % și 100 %, sau cu întreprinderi care dețin acțiuni/părți sociale într-un procent cuprins între 50 % și 100 % în structura solicitantului de finanțare, întreprinderi care sunt înregistrate în România.

Pentru exemplificare, arătăm și situația: solicitantul întreprinderea (A) deține peste 50 % din părțile sociale/acțiunile întreprinderii B sau întreprinderea B deține peste 50 % din părțile sociale/acțiunile lui A.

## 3. Cumulul ajutorului de minimis

După analizarea și stabilirea întreprinderii unice, conform secțiunii 2, pentru asigurarea respectării regulii de cumul al ajutoarelor de minimis, așa cum este prevăzut în Regulamentul (UE) nr. 1.407/2013, se vor cumula toate ajutoarele de minimis primite de către solicitantul de finanțare, indiferent de sursa acestora (integral sau parțial din surse/resurse publice), forma ajutorului, obiectivul sau scopul pentru care au fost acordate, primite în România și, după caz, de întreprinderile cu care întreprinderea solicitantă formează o întreprindere unică.



Analiza va avea în vedere toate ajutoarele de minimis primite în ultimii 2 ani fiscali înainte de data depunerii cererii de finanțare și în anul curent, până la depunerea cererii de finanțare, respectiv până la data semnării contractului de finanțare.

Un ajutor se consideră primit/acordat la data la care întreprinderea a obținut dreptul legal de a beneficia de ajutorul respectiv. Astfel, "Data acordării ajutorului" este considerată data intrării în vigoare a contractului de finanțare, ori data emiterii unui acord de principiu, după caz, aferent aceluși ajutor. Nu contează dacă ajutorul respectiv a fost sau nu rambursat efectiv (dacă s-au efectuat sau nu plăți în cadrul respectivului proiect).

Cu privire la "Valoarea ajutorului", aceasta reprezintă valoarea echivalentă în euro a fiecărui ajutor primit, conform actului în baza căruia acesta a fost acordat. Se va lua în calcul valoarea integrală a ajutorului, indiferent dacă acesta a fost total sau parțial rambursat.

În cazul în care actul (ex: contractul de finanțare) în baza căruia s-a acordat ajutorul a fost amendat prin modificarea valorii ajutorului, atunci se va lua în calcul valoarea actualizată a ajutorului acordat.

Dacă valoarea în euro a ajutorului ori modalitatea de determinare a acesteia sunt specificate în actul de acordare (e.g. contract de finanțare, acord de principiu), atunci această valoare va fi luată în calcul. În caz contrar, pentru determinarea valorii în euro a ajutorului primit, se va utiliza rata de schimb InforEuro valabilă în luna acordării ajutorului (i.e. luna emiterii/semnării actului de acordare a ajutorului).

Prin "Furnizorul ajutorului" se va considera entitatea care a acordat ajutorul, respectiv instituția care a emis actul de acordare a ajutorului. În cazul ajutoarelor de minimis acordate în cadrul PNRR, furnizorul ajutorului este Ministerul Investițiilor și Proiectelor Europene.

Pentru o mai bună înțelegere, expresia "Forma ajutorului, costuri finanțate" se va înțelege forma sub care a fost acordat ajutorul și tipul acestuia (e.g. de minimis, ajutor de stat regional). Ajutoarele de de minimis pot fi acordate sub formă de: finanțări nerambursabile, subvenții, facilități fiscale, infuzii/aporturi de capital, reduceri sau scutiri de la plata unor taxe, impozite, penalități, garanții, contragaranții, împrumuturi cu dobândă subvenționată etc. iar costurile sprijinite de ajutorul primit, descrise succint pot fi, spre exemplu: achiziționare utilaj tehnologic, construire atelier producție, servicii de consultanță, servicii de instruire.

Atenție! Este importantă reverificarea privind încadrarea ajutorului pe care îl solicitați prin cerere de finanțare în plafonul de minimis, ținând cont de valoarea ajutoarelor de minimis acordate întreprinderii unice în ultimii 2 ani fiscali și în anul curent depunerii cererii de finanțare.

Dacă, oricând pe parcursul procesului de evaluare, selecție, contractare a cererii de finanțare, se constată faptul că valoarea ajutorului solicitat, cumulată cu toate celelalte ajutoare de minimis primite în perioada de 3 ani fiscali relevantă, depășește plafonul de minimis, valoarea ajutorului de minimis solicitat poate fi ajustată pentru încadrarea în plafonul de minimis.

Pentru verificarea încadrării în plafonul de minimis, se vor cumula doar ajutoarele în regim de minimis. În situația în care caracterul de minimis al ajutorului primit nu vă este clar, ori acesta nu reiese din actul de acordare, adresați-vă furnizorului respectivului ajutor, pentru clarificare.