

MIHAI PETCU

DIRECTOR COMERCIAL



mihai.petcu1@gmail.com



București, România



COMPETENȚE

Managementul Flotelor, Dezvoltarea de afaceri, **Managementul de Operațiuni**, Managementul echipelor, **Negociere**, **Achiziții**, **Bugete**, Managementul vânzărilor, **Vânzările Business to Business**, Retenția Clienților, **Analiza competitivă**, Logistică



LIMBI STRĂINE

ENGLEZĂ



FRANCEZĂ



CURSURI, TRAININGURI

- Luarea deciziilor în contexte complexe utilizând Paradigma Gândirii Sistemice
- Program de **training de vânzări** organizat de Maastricht School of Management
- Seminariile **Amembal Leasing**
- **Leasing Operațional** – curs organizat de Hetzr HQ
- Programul Rent a car – training organizat de Hertz
- Leasing Operațional – curs organizat de **Sixt in Munchen** pentru Europa Centrala și de Sud Est
- **GM Sales** - training



EXPERIENȚĂ

DIRECTOR COMERCIAL

2015 - prezent

Key Account Refinish Services

Dezvoltarea de strategii pentru creșterea afacerii, coordonarea tuturor activităților comerciale din cadrul companiei.

MANAGER NAȚIONAL VÂNZĂRI

2012 - 2014

FMS Fleet Management Services

Coordonarea echipei de vânzări, managementul portofoliului de clienți, dezvoltarea de strategii și planuri de vânzări, **structurare bugete anuale** pentru departamentele de Vânzări și Marketing.

COORDONATOR VÂNZĂRI

2011 - 2012

Hertz Lease

Coordonarea echipei de vânzări, dezvoltarea de strategii pentru **îndeplinirea targetelor de vânzări**, **negocieri de prețuri**, participări la evenimente și licitații, **structurare buget** anual pentru dept. Vânzări.

ȘEF DEPARTAMENT VÂNZĂRI LEASING OPERAȚIONAL

2008 - 2010

Sixt New Kopel Romania

Negocierea contractelor noi și extinderea portofoliului de clienți, raportări și **documentații pentru licitații**, training pentru angajații noi.

SPECIALIST VÂNZĂRI FLOTĂ

2007 - 2008

Radacini Motors / Gold&Platin Autocenter

Atragerea de clienți noi și menținerea relațiilor cu clienții existenți, **acumularea cunoștințelor tehnice privind flota** și cele specifice industriei.

AGENT TURISM ȘI ÎNCHIRIERI MAȘINI

2005 - 2007

Albatross Travel

Promovarea serviciilor, sfătuirea clienților în alegerea serviciilor, **îndeplinirea targetelor de vânzări**, **implementarea strategiilor de vânzare**.



EDUCAȚIE

UNIVERSITATE

2003 - 2007

Universitatea "Dunărea de Jos" Galați

Facultatea de Limbi și Literaturi Străine,
Diplomă de licență

LICEU

1999 - 2003

Colegiul Național "Mihail Kogălniceanu"

Profil de Limbi și Literaturi Străine,
Diplomă de Bacalaureat