



Tendintele si evolutia pietei de colectare

Cristian IONESCU

Sumar

- Evolutii piata de colectare
- Tendinte piata de colectare
- Statistici Coface 2006 - 2008
- Cumpararea de creante – oportunitati si amenintari

Istoric

- ➔ Piata colectarii creditelor restante a demarat in 2004, odata cu explozia creditului de consum
- ➔ Piata este in continua crestere cu o rata medie anuala de 70%
- ➔ In prezent exista in jur de 30 de agentii care angajeaza aprox. 1.500 persoane
- ➔ Jucatori regionali au intrat pe piata in 2007 fiind atrasi de potentialul ridicat al pietei
- ➔ A devenit o practica obisnuita pentru banci, asiguratori, companii de telecomunicatii sa externalizeze recuperarea creantelor
- ➔ Volumul creantelor externalizate catre agentile de colectare in 2007 este de aproximativ 225.000 cazuri, in valoare de peste 140 mil. EUR

Tendinte

- ➔ Suma debitului creste datorita cresterii plafonului de creditare
- ➔ Crestere accelerata a debitelor in Euro
- ➔ Externalizarea creantelor la o vechime mai mica
- ➔ Dispar creditele cu girant
- ➔ Solutiile de recuperare devin mai sofisticate, solutiile complete fiind cele mai cautate
- ➔ Tehnologiile IT inteligente isi spun cuvantul in gradul de productivitate si in cresterea volumului recuperarilor

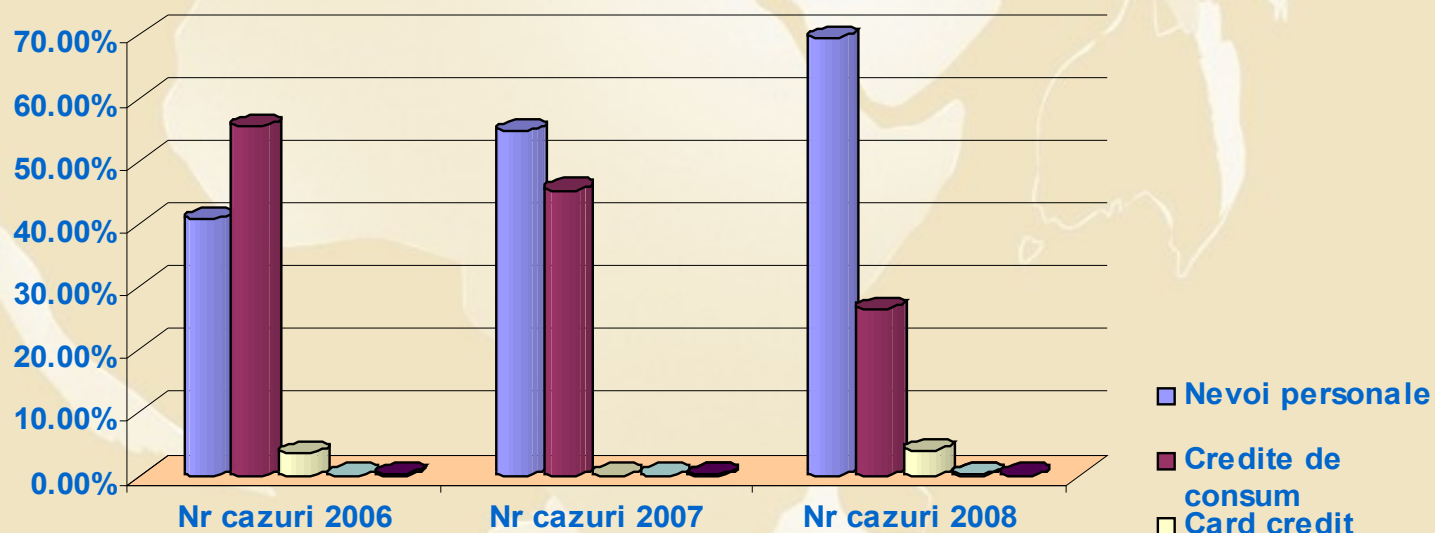
Portretul debitorului 2008



- Sex: masculin
- Varsta: 35 de ani
- Judetul / Localitatea: Bucuresti
- Valoare debit: 820 EUR
- Nr de zile intarziere: 90
- Tip credit restant: nevoi personale
- Nr. debite: 1
- Nivel educatie: studii medii
- Nascut in luna Iulie (Zodia Leu :)

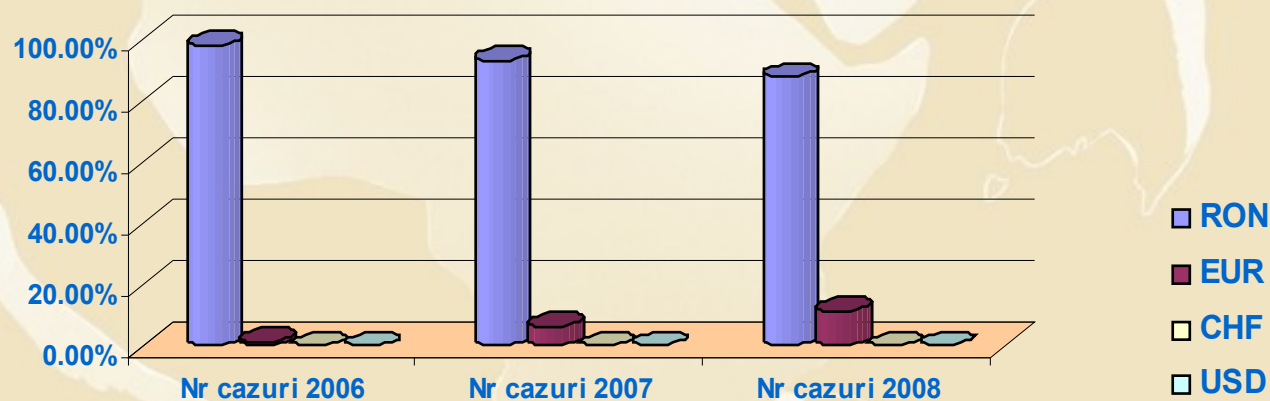
Segmentare cazuri in functie de tipul creditului

Tipul creditului	Nr cazuri 2006	Nr cazuri 2007	Nr cazuri 2008	Valoare 2006	Valoare 2007	Valoare 2008
Nevoi personale	40.62%	54.56%	69.54%	51.56%	62.90%	63.99%
Credite de consum	55.45%	45.31%	26.37%	44.76%	32.13%	27.00%
Card credit	3.67%	8,26%	4.01%	2.68%	4.80%	8.96%
Ipotecare	0.03%	0.05%	0.07%	0.11%	0.02%	0.01%
Auto	0.23%	0.08%	0.02%	0.89%	0.15%	0.05%
Total	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%



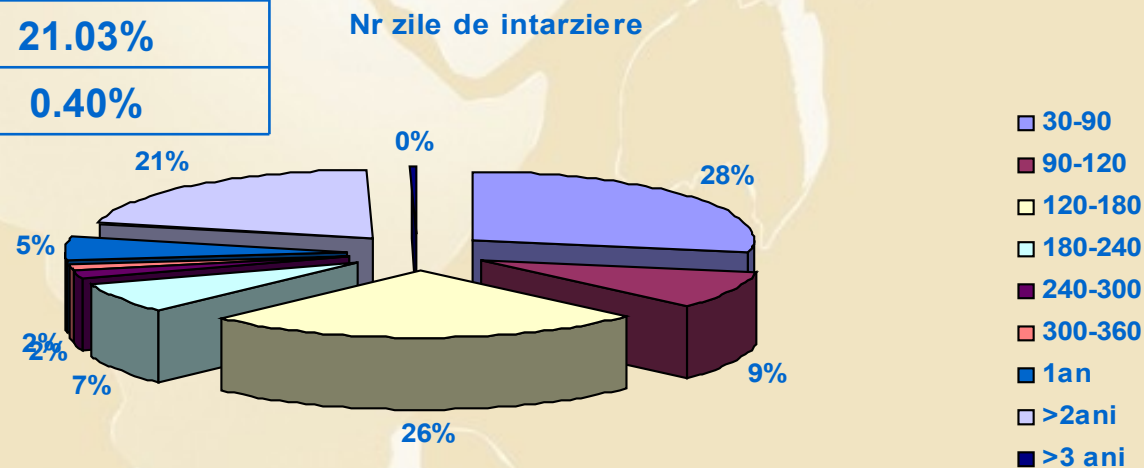
Segmentare cazuri in functie de moneda creditului

Moneda	Nr cazuri 2006	Nr cazuri 2007	Nr cazuri 2008	Valoare 2006	Valoare 2007	Valoare 2008
RON	98.66%	93.47%	88.20%	97.25%	92.77%	77.85%
EUR	1.27%	6.32%	11.63%	2.72%	7.11%	22.02%
CHF	0.06%	0.05%	0.00%	0.03%	0.02%	0.00%
USD	0.01%	0.15%	0.17%	0.00%	0.09%	0.13%



Segmentare debite in functie de vechime

Nr zile intarziere	Numar cazuri
30-90	28.18%
90-120	8.68%
120-180	25.67%
180-240	7.15%
240-300	1.65%
300-360	1.78%
1an	5.47%
>2ani	21.03%
>3 ani	0.40%



Cumpararea de creante (1)

- Start: 2007 dupa un inceput timid in 2005-2006
- Vanzarea portofoliului de creante neperformante
 - Vanzarea unui portofoliu de creante (nu creante singulare)
 - Creante B2B sau/si B2C
 - Vechimea si calitatea creantelor, variabile
 - Mod de calcul diferit al pretului
- Caracteristicile pietei in 2007
 - 15 tranzactii
 - Nr. Cazuri = 303.084
 - Valoare totala = 138.5 mil. EUR
 - Vechime: 2-3 ani de zile

Cumpararea de creante (2)

- Sectorul bancar: 12 oferte (banci si financial services)
 - Nr. cazuri = 140.000
 - Valoare totala = 121 mil . EUR
- Telecomunicatii: 2 oferte
 - Nr. Cazuri = 148.500
 - Valoare totala = 13.4 mil. EUR
- Asigurari: 1 oferta
 - Nr. Cazuri = 14.584 cazuri
 - Valoare totala = 4.1 mil. EUR
- Valoarea cea mai mare provine din sectorul bancar
- Numar aproape similar de cazuri in sectoarele bancar si telecomunicatii

Cumpararea de creante (3)

- ➔ Preturile variaza intre 3% si 30%
- ➔ Criterii relevante de formare a pretului:
 - Varsta si valoarea creantelor
 - Actiunile de colectare anterioare vanzarii
 - Cazuri disputate sau nu
 - Sectorul de activitate
 - Natura creantelor
 - Stadiul procedurilor legale

Cumpararea de creante - oportunitati

- Din ce in ce mai multe banci standardizeaza aceasta procedura
- Imbunatatirea performantelor financiare
- Curatarea bilantului si eliminarea constituirii de provizioane
- Monetizarea si transformarea in lichiditati imediate a unor creante considerate pierdute
- Pentru institutiile financiare: impact pozitiv asupra indicatorilor financiari Basel II
- Reducerea costurilor legate de urmarirea creantelor
- Maximizarea veniturilor din imprumuturile neperformante
- Focus pe business-ul propriu

Cumpararea de creante - amenintari

- ➔ Conditii relaxate de creditare - Calitatea portofoliilor de debite in scadere – Reducerea ratelor de recuperare
- ➔ Preturile se vor reduce pe termen de 12 – 24 de luni
- ➔ Numar limitat de cumparatori cu potential financiar limitat
- ➔ Masa critica a pietei inca sub nivelul care atrage cumparatori institutionali

Va multumesc!

Coface Romania Credit Management Services SRL

Calea Floreasca 39, Et. 3

Sect.1, 014453, Bucuresti

Romania

Tel. : +40/21/2316020, +40/750255000

www.coface.ro